

# iGTS

المجموعة الدولية لخدمات التدريب



## دورة مهارات العرض والتقديم للشركات

## عن منصة IGTS

انطلقت IGTS في 2015 بهدف دعم التدريب والتأهيل في القطاع الصحي بمختلف فئاته، وبهذا سعت المجموعة الى توفير خبرات علمية وعملية من أكبر خبراء المجال الطبي في الوطن العربي، والذين سُرفنا ان يكونوا جزء من عائلة IGTS.

ونتيجة للنجاح الذي حققته المجموعة، توجهنا الى التوسع في مجالات لا تقل أهمية عن القطاع الصحي، وكان منها إدارة الأعمال - التربية والإرشاد - الصحة النفسية - الموارد البشرية - تكنولوجيا المعلومات وغيرها المزيد بما يتناسب مع احتياج الكوادر البشرية وبجودة في التعلم هي بداية رئيسية لكل طموح في تلقي العلم والتطوير الذاتي.

وكان العنصر الأهم في استراتيجية IGTS هو التعاقد مع مجموعة من الخبراء جميعهم أعضاء هيئات تدريس في أكبر الجامعات العربية في جميع التخصصات، مؤمنون بما يقدمونه من علم، ويسعون الى البحث والتطوير فيه، لنقل أكبر قدر منه الى الطالب وافادته الإفادة القصوى، من خلال أسلوب تعليم مرن ومتطور يساعد الدارس على متابعة التحديثات المستمرة في المادة العلمية وبما يحتاجه سوق العمل.

## عن دورة مهارات العرض والتقديم للشركات الناشئة

صمم هذا الدورة لحرص كثير من المشاركين على تنمية معارفهم ومهارتهم في دورة مهارات العرض والتقديم للشركات الناشئة- والحصول على شهادة تأهلهم لسوق العمل، لأنها تمثل نقطة قوة وميزة كبيرة لهم بين اقرانهم وتعزز فرصهم في العمل في الشركات المحلية والدولية ويعد حضورك لهذا الدورة أنك تحصل على قدر كبير من المهنية العالية في مجال الإدارة التنفيذية - كما أنها تؤهلك للعمل في وظيفة رائد اعمال في عدد كبير جداً من المجالات التي توظفه

## المهتمون بدراسة دورة مهارات العرض والتقديم للشركات الناشئة

- رواد الأعمال لعرض مشاريعهم والفوز بالدعم
- المحاضرين والمتحدثين في الجامعات والمؤتمرات
- المدربين المحترفين في مختلف الاختصاصات
- المدراء في الإدارات العليا والوسطى
- مدراء المبيعات وعلاقات العملاء
- موظفي المبيعات الذين يقدمون عروضاً لمجموعة عملاء

## مكتسبات الدورة

- افضل المدربين في مجالاتهم بالوطن العربي
- مادة علمية متطورة ذات جودة عالية
- القدرة على تقييم نفسك من خلال اختبار بعد كل مستوى و دورة
- يمكنك الأكونت الخاص بك بسهولة التواصل مع المحاضرين
- نعمل في اكثر من 22 دولة بالشرق الاوسط و شمال افريقيا
- سهولة استخدام المنصة واستخدام المحتوى المقدم
- خدمة العملاء متواصلة ومستمرة 24 ساعة
- نعتمد دوراتنا من مؤسسات محلية و دولية معتمدة

# أهداف دورة مهارات العرض والتقديم

- كسر حاجز الخوف وبث الطمأنينة لدى المتدرب
- اكتساب المهارة اللازمة للتأثير في المستمعين
- الفهم للترتيب المنطقي للعرض
- القدرة على مواجهة المواقف المحرجة اثناء العرض
- الاستخدام الجيد للغة الجسد لتوصيل الرسالة
- التمكن من الاداء الصوتي
- تحديد أهدافك في العرض التقديمي
- الإدراك العميق للأركان الثلاثة للعروض الناجحة
- استخدام أدوات العرض والتقديم بفاعلية
- إعداد نوعي الشرائح التعليمية والإبهارية باحتراف
- أسرار استخدام اللوح الورقي باحتراف
- فهم وممارسة مهارات التواصل والتأثير
- محاكاة بطل العالم في الخطابة
- معرفة اللوازم الثلاثة التي يجب تجنبها
- اكتساب الثقة والتمكن من الوقوف أمام الجمهور والقضاء على الخوف

## معايير الدراسة

- تحديد أهدافك في العرض التقديمي
- الإدراك العميق للأركان الثلاثة للعروض الناجحة
- استخدام أدوات العرض والتقديم بفاعلية
- إعداد نوعي الشرائح التعليمية والإبهارية باحتراف
- أسرار استخدام اللوح الورقي باحتراف
- فهم وممارسة مهارات التواصل والتأثير
- محاكاة بطل العالم في الخطابة
- معرفة اللوازم الثلاثة التي يجب تجنبها
- اكتساب الثقة والتمكن من الوقوف أمام الجمهور والقضاء على الخوف
- الخوف واسبابه وكيفية علاجه والتحكم في الانفعالات والاحاسيس
- الاعداد والتحضير للمادة العلمية
- مراحل العرض من الافتتاحية حتى الختام
- انواع الافتتاحيات الغير تقليدية
- كيفية التعبير عن الصور اثناء العرض

- استخدام لغة الجسد من اشارات وتعبيرات وجه
- الاداء الصوتي من حيث الشدة والسرعة والتباين

- فن الصمت اثناء العرض
- قواعد الاجابة على اسئلة الحضور

# IGTS

الحد الأدنى	نسبة النجاح	بنود التقييم
%30	%40	مشاهدة الدبلوم
%20	%25	تقديم مشروع تخرج
%25	%35	الإختبار النهائي

## الإعتمادات



# IGTS

المجموعة الدولية لخدمات التدريب



+2 01022603995 | +2 01014916722



[www.igtsservice.com](http://www.igtsservice.com)  
[info@igtsservice.com](mailto:info@igtsservice.com)



22A, 10th District, 6th October City,  
Giza, Egypt